

Must-have der Exportbranche

Intensivkurs 2024/2025

Exportabwicklung und -technik
4-Tages-Kurs mit Abschlusszertifikat



TRUSTED
PARTNER



- Dieser Kurs vermittelt praxisgerecht das für eine effiziente Versandabwicklung notwendige Fachwissen
- Auch als Online-Schulung: 4 Tage, jeweils am Freitag
- Mehr als 6000 erfolgreiche Absolvent*innen!

Intensivkurs 2024/2025

Exportabwicklung und -technik 4-Tages-Kurs mit Abschlusszertifikat

Die effiziente und korrekte Abwicklung der Exportaufträge ist eine bedeutende und äusserst wichtige Aufgabe innerhalb der Exporttätigkeit eines Unternehmens. Die Anforderungen an die Qualität der arbeitstechnischen Abläufe werden zudem vielschichtiger und anspruchsvoller; eine gut funktionierende Organisation der Versandabwicklung mit entsprechend ausgebildeten Mitarbeiter*innen entwickelt sich immer mehr zu einem eigentlichen Konkurrenzvorteil. Dieses Know-how gilt es zu pflegen.

Kursziel

Dieser Kurs vermittelt praxisgerecht und intensiv das für eine effiziente Versandabwicklung notwendige Fachwissen. Das erarbeitete fundierte Grundwissen in den Bereichen Exportabwicklung und -technik soll in der täglichen Praxis unmittelbar umgesetzt werden können. Dadurch werden Sicherheit und Effizienz bei der Exportabwicklung gewährleistet.

Zielgruppe

Der Intensivkurs richtet sich an Personen, die sich in kurzer Zeit mit den vielfältigen Themen im Exportgeschäft vertraut machen möchten: Sachbearbeiter*innen der Bereiche Export, Distribution und Logistik, Mitarbeiter*innen internationaler Verkauf. Praktische Erfahrung in der Exportabwicklung ist von Vorteil.

Inhalt und Methodik

Anhand von praxisnahen Übungen und unter Verwendung von Originalunterlagen werden die Teilnehmer*innen Schritt für Schritt mit den wichtigsten Vorgängen und Arbeitsabläufen vertraut gemacht; zusätzliche Übungen helfen mit, das gewonnene Wissen zu vertiefen und anhand von konkreten Beispielen zu erproben. Die Anwendung des Gelernten wird anhand von Fallstudien geübt und vertieft. Im Rahmen des Kurses besteht die Möglichkeit, dem Referenten firmenspezifische Exportfragen zu stellen.



Themenlektionen

2 Lektionen

Einführung

- Rahmenbedingungen der Schweizer Exportwirtschaft
- Grundlagen des Zollrechts, EFTA, EWR, EU

4 Lektionen

Präferenziieller Warenursprung

- Präferenzabkommen der Schweiz/EFTA
- Paneuropäische Kumulationszone
- Einführung der präferenziiellen Ursprungsregeln
- Ermächtigtger Ausführer (vereinfachtes Verfahren)

1 Lektion

Nichtpräferenziieller Warenursprung

- Bedeutung, Anwendung der Ursprungsregeln (VUB)

6 Lektionen

Lieferbedingungen: Incoterms® 2020

- Anwendung der Klauseln
- Risiko- und Kostenübergang, Sorgfaltspflichten
- Transportversicherung
- Grundzüge der Exportkalkulation

4 Lektionen

Zahlungsbedingungen

- Zahlungsrisiken und Absicherungsmöglichkeiten
- Dokumentarinkasso, Akkreditive, Bankgarantien
- Bedeutung der Dokumente im Zahlungsverkehr

5 Lektionen

Zollformalitäten

- Erstellen der Zollpapiere
- e-dec Export, Passar

2 Lektionen

Versand- und Exportformalitäten

- Verwendung der Dokumente (rechtliche Grundlagen)
- Handelsrechnung, Proformarechnung, Packliste
- Transportdokumente, Speditionsauftrag (Spedlogswiss)

5 Lektionen

Übungen zur Exportabwicklung / Fragen

- Lösen von konkreten Exportfällen
- Beantwortung von Fragen

2 Lektionen

Schriftliche Abschlussprüfung, fakultativ

Kursleitung

Dr. Ralf Ruprecht, Berater für Exportorganisation und Zollwesen, Dr. Ruprecht & Partner Unternehmensberatung, themenspezifisch ergänzt durch Fachreferenten.

Abschluss

Teilnehmer*innen erhalten nach Abschluss des Schulungskurses eine Teilnahmebestätigung. Zusätzlich kann fakultativ eine schriftliche Prüfung mit Leistungsausweis absolviert werden.

Termine 2024

08.11.2024 – 29.11.2024, Online-Schulung
18.11.2024 – 21.11.2024, Olten

Termine 2025

20.01.2025 – 23.01.2025, Zürich
07.03.2025 – 28.03.2025, Online-Schulung
24.03.2025 – 27.03.2025, Olten
02.05.2025 – 23.05.2025, Online-Schulung
12.05.2025 – 15.05.2025, Zürich
23.06.2025 – 26.06.2025, Zürich
22.09.2025 – 25.09.2025, Olten
14.11.2025 – 05.12.2025, Online-Schulung
17.11.2025 – 20.11.2025, Zürich

Dauer

Präsenzkurs

4 Tage von 8.30 – 17.00 Uhr
(Montag bis Donnerstag)

Online-Schulung

4 Tage von 8.00 – 16.00 Uhr
(jeweils am Freitag)

Kosten

Mitglieder CHF 2500.– / Person
Nichtmitglieder CHF 2900.– / Person
Abschlussprüfung CHF 200.– / Person

10 % Rabatt auf Online-Schulungen

5 % Firmenrabatt ab der zweiten
Person pro Jahr.

Anmeldung

Das Anmeldeformular finden Sie
online unter www.swiss-export.com.
Die Teilnehmerzahl ist beschränkt.



Jetzt anmelden:

www.swiss-export.com



Mitgliedschaft

Profitieren Sie von den Vorteilen einer Mitgliedschaft



Partner im globalen Markt

Seit der Gründung 1973 hat sich der Verband swiss export zur grössten privaten Exportförderungsorganisation und zu einem starken Partner für schweizerische und liechtensteinische Unternehmen entwickelt. Wir schaffen Marktvorteile für unsere Mitglieder und stellen deshalb die Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit und der Rahmenbedingungen für international tätige Unternehmen ins Zentrum unseres Handelns.

Als Mitglied im Verband swiss export profitieren Sie von exklusiven Vergünstigungen auf sämtliche Dienstleistungen und Angebote von swiss export, welche speziell auf die Bedürfnisse der schweizerischen Aussenwirtschaft abgestimmt sind.

Vorteile für Mitglieder

- Weiterbildungsangebote und Vergünstigungen
- Individuelle Fachberatungen und Firmenseminare
- Kostenlose Teilnahme an Veranstaltungen
- Mitgliedermagazin
- Zugang zur exklusiven swiss export Community

Jahresbeitrag

Firmenmitgliedschaft
CHF 1400.- (exkl. MwSt.)



swiss export
Verband/Association
Staffelstrasse 8, 8045 Zürich
T +41 (0)44 204 34 84
info@swiss-export.com
www.swiss-export.com



Market Leader
Trade Finance
Switzerland
2024*

Erfolg im Ausland

Mit UBS Trade & Export Finance beste Bedingungen für Ihr Unternehmen schaffen

Als international tätiges Unternehmen brauchen Sie für die Handels- und Exportfinanzierung einen starken Partner. Sind Sie kurzfristig an Liquidität interessiert? Haben Sie Finanzierungsbedarf für Ihre grenzüberschreitenden Geschäfte? Wollen Sie sich gegen Leistungs- und Zahlungsrisiken absichern? Für jedes Bedürfnis gibt es eine passende Lösung. Oftmals ist ein Mix unterschiedlichster Instrumente sinnvoll: Akkreditive und Dokumentarinkassi, Bankgarantien oder Exportfinanzierungen. ubs.com/tef

* Euromoney Trade Finance Survey 2024: Market Leader & Best Service Switzerland

