

Must-have der Exportbranche

# Intensivkurs 2024

Exportabwicklung und -technik  
4-Tages-Kurs mit Abschlusszertifikat



TRUSTED  
PARTNER



- Dieser Kurs vermittelt praxisgerecht das für eine effiziente Versandabwicklung notwendige Fachwissen
- Auch als Online-Schulung: 4 Tage, jeweils am Freitag
- Mehr als 6000 erfolgreiche Absolvent\*innen!

# Intensivkurs 2024

## Exportabwicklung und -technik 4-Tages-Kurs mit Abschlusszertifikat

Die effiziente und korrekte Abwicklung der Exportaufträge ist eine bedeutende und äusserst wichtige Aufgabe innerhalb der Exporttätigkeit eines Unternehmens. Die Anforderungen an die Qualität der arbeitstechnischen Abläufe werden zudem vielschichtiger und anspruchsvoller; eine gut funktionierende Organisation der Versandabwicklung mit entsprechend ausgebildeten Mitarbeiter\*innen entwickelt sich immer mehr zu einem eigentlichen Konkurrenzvorteil. Dieses Know-how gilt es zu pflegen.

### **Kursziel**

Dieser Kurs vermittelt praxisgerecht und intensiv das für eine effiziente Versandabwicklung notwendige Fachwissen. Das erarbeitete fundierte Grundwissen in den Bereichen Exportabwicklung und -technik soll in der täglichen Praxis unmittelbar umgesetzt werden können. Dadurch werden Sicherheit und Effizienz bei der Exportabwicklung gewährleistet.

### **Zielgruppe**

Der Intensivkurs richtet sich an Personen, die sich in kurzer Zeit mit den vielfältigen Themen im Exportgeschäft vertraut machen möchten: Sachbearbeiter\*innen der Bereiche Export, Distribution und Logistik, Mitarbeiter\*innen internationaler Verkauf. Praktische Erfahrung in der Exportabwicklung ist von Vorteil.

### **Inhalt und Methodik**

Anhand von praxisnahen Übungen und unter Verwendung von Originalunterlagen werden die Teilnehmer\*innen Schritt für Schritt mit den wichtigsten Vorgängen und Arbeitsabläufen vertraut gemacht; zusätzliche Übungen helfen mit, das gewonnene Wissen zu vertiefen und anhand von konkreten Beispielen zu erproben. Die Anwendung des Gelernten wird anhand von Fallstudien geübt und vertieft. Im Rahmen des Kurses besteht die Möglichkeit, dem Referenten firmenspezifische Exportfragen zu stellen.



# Themenlektionen

2 Lektionen

## Einführung

- Rahmenbedingungen der Schweizer Exportwirtschaft
- Grundlagen des Zollrechts, EFTA, EWR, EU

4 Lektionen

## Präferenziieller Warenursprung

- Präferenzabkommen der Schweiz/EFTA
- Paneuropäische Kumulationszone
- Einführung der präferenziiellen Ursprungsregeln
- Ermächtigtger Ausführer (vereinfachtes Verfahren)

1 Lektion

## Nichtpräferenziieller Warenursprung

- Bedeutung, Anwendung der Ursprungsregeln (VUB)

6 Lektionen

## Lieferbedingungen: Incoterms® 2020

- Anwendung der Klauseln
- Risiko- und Kostenübergang, Sorgfaltspflichten
- Transportversicherung
- Grundzüge der Exportkalkulation

4 Lektionen

## Zahlungsbedingungen

- Zahlungsrisiken und Absicherungsmöglichkeiten
- Dokumentarinkasso, Akkreditive, Bankgarantien
- Bedeutung der Dokumente im Zahlungsverkehr

5 Lektionen

## Zollformalitäten

- Erstellen der Zollpapiere
- e-dec Export, Passar

2 Lektionen

## Versand- und Exportformalitäten

- Verwendung der Dokumente (rechtliche Grundlagen)
- Handelsrechnung, Proformarechnung, Packliste
- Transportdokumente, Speditionsauftrag (Spedlogswiss)

5 Lektionen

## Übungen zur Exportabwicklung / Fragen

- Lösen von konkreten Exportfällen
- Beantwortung von Fragen

2 Lektionen

## Schriftliche Abschlussprüfung, fakultativ

## Kursleitung

Dr. Ralf Ruprecht, Berater für Exportorganisation und Zollwesen, Dr. Ruprecht & Partner Unternehmensberatung, themenspezifisch ergänzt durch Fachreferenten.

## Abschluss

Teilnehmer\*innen erhalten nach Abschluss des Schulungskurses eine Teilnahmebestätigung. Zusätzlich kann fakultativ eine schriftliche Prüfung mit Leistungsausweis absolviert werden.

## Termine 2024

22.01.2024 – 25.01.2024, Zürich  
16.02.2024 – 08.03.2024, Online-Schulung  
11.03.2024 – 14.03.2024, Olten  
22.04.2024 – 25.04.2024, Zürich  
07.06.2024 – 28.06.2024, Online-Schulung  
17.06.2024 – 20.06.2024, Zürich  
16.09.2024 – 19.09.2024, Zürich  
08.11.2024 – 29.11.2024, Online-Schulung  
18.11.2024 – 21.11.2024, Olten

## Dauer

## Präsenzkurs

4 Tage von 8.30 – 17.00 Uhr  
(Montag bis Donnerstag)

## Online-Schulung

4 Tage von 8.00 – 16.00 Uhr  
(jeweils am Freitag)

## Kosten

Mitglieder CHF 2500.– / Person  
Nichtmitglieder CHF 2900.– / Person  
Abschlussprüfung CHF 200.– / Person  
10 % Rabatt auf Online-Schulungen  
5 % Firmenrabatt ab der zweiten  
Person pro Jahr.

## Anmeldung

Das Anmeldeformular finden Sie  
online unter [www.swiss-export.com](http://www.swiss-export.com).  
Die Teilnehmerzahl ist beschränkt.



**Anmelden: [www.swiss-export.com](http://www.swiss-export.com)**



# Mitgliedschaft

Profitieren Sie von den Vorteilen einer Mitgliedschaft



## Partner im globalen Markt

Seit der Gründung 1973 hat sich der Verband swiss export zur grössten privaten Exportförderungsorganisation und zu einem starken Partner für schweizerische und liechtensteinische Unternehmen entwickelt. Wir schaffen Marktvorteile für unsere Mitglieder und stellen deshalb die Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit und der Rahmenbedingungen für international tätige Unternehmen ins Zentrum unseres Handelns.

Als Mitglied im Verband swiss export profitieren Sie von exklusiven Vergünstigungen auf sämtliche Dienstleistungen und Angebote von swiss export, welche speziell auf die Bedürfnisse der schweizerischen Aussenwirtschaft abgestimmt sind.

## Vorteile für Mitglieder

- Weiterbildungsangebote und Vergünstigungen
- Individuelle Fachberatungen und Firmenseminare
- Kostenlose Teilnahme an Veranstaltungen
- Mitgliedermagazin
- Zugang zur exklusiven swiss export Community

## Jahresbeitrag

Firmenmitgliedschaft  
CHF 1400.- (exkl. MwSt.)



swiss export  
Verband/Association  
Staffelstrasse 8, 8045 Zürich  
T +41 (0)44 204 34 84  
info@swiss-export.com  
www.swiss-export.com



Market Leader  
Trade Finance  
Switzerland  
2024\*

# Erfolg im Ausland

Mit UBS Trade & Export Finance beste Bedingungen für Ihr Unternehmen schaffen

Als international tätiges Unternehmen brauchen Sie für die Handels- und Exportfinanzierung einen starken Partner. Sind Sie kurzfristig an Liquidität interessiert? Haben Sie Finanzierungsbedarf für Ihre grenzüberschreitenden Geschäfte? Wollen Sie sich gegen Leistungs- und Zahlungsrisiken absichern? Für jedes Bedürfnis gibt es eine passende Lösung. Oftmals ist ein Mix unterschiedlichster Instrumente sinnvoll: Akkreditive und Dokumentarinkassi, Bankgarantien oder Exportfinanzierungen. [ubs.com/tef](https://ubs.com/tef)

\* Euromoney Trade Finance Survey 2024: Market Leader & Best Service Switzerland

